



## REBECCA RICHES

Vico II Casalnuovo, 13, 75100, Matera (MT), Italy

28/02/1975

+39 389 4308494

[info@lucanialiving.com](mailto:info@lucanialiving.com)

[rebecca.riches@pec.it](mailto:rebecca.riches@pec.it)

### PROFILO PERSONALE

Sono un multi-tasker positiva e pragmatica. Sempre entusiasta nell'accogliere nuove sfide e valorizzare le mie competenze accumulate in 17 anni di esperienza lavorativa tra le quali spiccano le capacità organizzative, di problem-solving e interrelazionali. Lavoro bene sotto pressione e in un ambiente di squadra.

### ESPERIENZA LAVORATIVA

▪ **2015-2017 Consulenza specializzata nel guidare il progetto di Lucania Living** (sotto riportato) in una fase di maturità che realizza la sua piena potenzialità tramite il trasferimento permanente in Basilicata di non-italiani che hanno acquistato inizialmente case vacanza, l'allargamento del 'target' clientela a migranti lucani all'estero, vendita e restauro di nuove case tramite passa parola, o da clienti esistenti.

▪ **2017 Women's Fiction Festival, XIII Edizione 2017 - Festival letterario - Matera.**

Responsabile per il coordinamento generale e logistico del convegno per scrittori e degli eventi pubblici. Budget annuo di €70 mila circa. ([www.womensfictionfestival.com](http://www.womensfictionfestival.com))

▪ **2015-2016 Officine Frida Arts & Crafts - Laboratorio sartoriale creativo – Matera.**

Responsabile per l'implementazione del 'business process management', branding e comunicazione.

▪ **2007-2015 Lucania Living Sas** ([www.lucanialiving.com](http://www.lucanialiving.com)) - **Irsina (MT) - Cofondatore e Amministratore Delegato (Business Development e Customer Manager)**

Responsabile per lo sviluppo di un progetto di turismo sostenibile, incentrato sulla rivitalizzazione dei centri storici "abbandonati" in Basilicata e con particolare attenzione ad Irsina, tramite la vendita e la gestione di immobili a non-Italiani (britannici, irlandesi, americani, sud africani, norvegesi). Attività svolte:

- Marketing del progetto attraverso vari media e ricerca di potenziali clienti.
- Sviluppo di una rete di servizi, utilizzando fornitori locali, volti all'assistenza pre e post-vendita della clientela: assistenza nella fase d'acquisto, direzione lavori di restauro e pacchetti annuali per la gestione delle proprietà.
- Promozione di iniziative sociali e culturali per favorire l'integrazione dei nuovi residenti all'interno delle comunità locali.

Ad oggi oltre 50 famiglie non italiane hanno casa ad Irsina come conseguenza diretta e indiretta di questo progetto con un valore complessivo stimato di oltre €2,5 milioni.

▪ **2007-2014 My Italian Job Sas - Irsina (MT) - Co-fondatore e Amministratore Delegato (Incoming Tourism Manager)**

Responsabile per lo sviluppo e la gestione di una attività di turismo di incoming per il Sud Italia con particolare attenzione alla Basilicata. Attività svolte:

- Offerta di pacchetti turistici 'modulari' personalizzati e abbinati ad esperienze autentiche volte alla scoperta della cultura e dei costumi locali.
- Introduzione ad Irsina (MT) del concetto di 'affitto case vacanze' nel centro storico, fornendo una risorsa ed una spinta aggiuntiva all'economia locale ed in linea con il progetto di turismo sostenibile della Lucania Living (sopra indicato).

- Specifica esperienza nella gestione di convegni acquisita nel 2009 e 2013 (prenotazioni logistiche, catering, organizzazione degli eventi e gite) in occasione di due grandi conferenze (oltre 200 partecipanti) organizzate a Matera dall'Agenzia Italiana Nazionale delle Ricerche (CNR)

▪ **2004-2007 Motorola SPA – Milano - Export Sales Manager**

Responsabile dei mercati di vendita di sistemi di telecomunicazione digitale per i settori pubblico e privato nella regione dei Balcani per un valore annuo di circa €3 milioni. Responsabilità:

- Gestione, incentivazione e supporto di una rete di oltre 30 distributori in tutta la regione.
- Gestione delle opportunità di vendita diretta ai clienti principali nel settore della pubblica sicurezza e del trasporto pubblico.

Esempi dei maggiori risultati includono: la fornitura della prima rete wireless a banda larga a livello nazionale in Macedonia nell'ambito di un progetto pubblico-privato a sostegno del sistema scolastico e sanitario chiamato "Macedonia Connects", oltre ad un nuovo sistema di comunicazione radio-digitale per l'aeroporto internazionale di Malta.

▪ **2000-2003 Motorola Ltd – Basingstoke (Regno Unito) - Consulente per la formazione dei clienti EMEA**

Coordinatrice della fornitura di 'programmi di formazione tecnica' ai maggiori clienti dislocati in Europa, Medio Oriente e Africa (EMEA).

I risultati specifici includono la consegna di programmi di formazione tecnica a clienti della pubblica sicurezza e del trasporto pubblico in Gran Bretagna, Irlanda del Nord, Paesi Bassi e Arabia Saudita.

▪ **1999-2000 Motorola Ltd – Basingstoke (Regno Unito) - Operatore Telemarketing per Regno Unito e Italia**

Responsabile area marketing per accessori e servizi post-vendita relativi a sistemi radio-trasmittenti per il Regno Unito e l'Italia. Rapporti con la clientela. Identificazione di nuovi segmenti di mercato. Promozione.

## TITOLI PROFESSIONALI

Direttore Tecnico di Agenzia di Viaggi e Turismo

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

▪ **1997-1998: South Bank University – Londra (Regno Unito) - Master in Business Europeo e Italiano (con 'Distinction')**

Master specializzato in 'International Business', Marketing' e 'Management'. Tesi di laurea dedicata al 'confronto tra il libero mercato e barriere commerciali all'interno della Comunità Europea'.

▪ **1993-1997: Università di Leicester – Leicester (Regno Unito) - 'Bachelor of Laws in Law' Laurea in Giurisprudenza (EC) (con '2:1')**

Includeva, attraverso il programma Erasmus dell'Unione Europea, 1 anno di studio (1995-1996) presso l'Università degli studi di Modena' con particolare attenzione all'ambito giuridico Europeo e Italiano.

## LINGUE

Inglese: Madre lingua

Italiano: Ottimo

## RIFERENTI

Arch. Rocchina Natale cell: +39 338 7148259 email: archirocchina@libero

Dott.ssa Ann Cahill cell: +39 347 6437776 email: ann@anncahill.com

*Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali"*